

# **AVANTAGE** ATLANTIQUE

**Lignes directrices du programme de  
financement Advantage PI Atlantique  
Programmes d'élaboration de stratégies de PI  
et de mise en œuvre de stratégies de PI**

## Table des matières

<b>Lignes directrices du programme de financement APIA pour l'élaboration de stratégies de PI et la mise en œuvre de stratégies de PI</b>	<b>3</b>
<b>Programme d'élaboration de stratégies de PI</b>	<b>3</b>
Objectif	3
Montants de financement	3
Catégories de subventions	4
<b>Programme de mise en œuvre de stratégies de PI</b>	<b>5</b>
Objectif	5
Montants de financement	5
Catégories de subventions	5
<b>Lignes directrices pour la présentation des demandes</b>	<b>6</b>
Dépenses admissibles	6
Dépenses non admissibles	6
Critères d'admissibilité	6
<b>Présentation des demandes</b>	<b>7</b>
Conditions	8
Personnes-ressources du programme APIA	8

## Lignes directrices du programme de financement APIA pour l'élaboration de stratégies de PI et la mise en œuvre de stratégies de PI

*Le présent guide est destiné aux entreprises en démarrage qui souhaitent présenter une demande de financement pour l'élaboration d'une stratégie de PI ou la mise en œuvre d'une stratégie de PI dans le cadre du programme de financement Avantage PI Atlantique de Springboard Atlantic. Avant de présenter une demande de financement, les demandeurs doivent avoir participé à une activité de sensibilisation à la PI virtuelle ou en personne dans le cadre du programme APIA. Ce guide sera aussi utile au personnel de Springboard Atlantic.*

Le programme Avantage PI Atlantique (APIA) fournit des services aux entreprises canadiennes de l'Atlantique qui ont besoin de formation et de soutien en matière de propriété intellectuelle. Le programme de financement APIA, qui s'inscrit au sein du programme APIA, offre un soutien financier à l'écosystème des entreprises en démarrage.

Le programme de financement APIA est composé de trois grands volets d'activité et de financement :

1. Activités de sensibilisation à la PI
- 2. Programme d'élaboration de stratégies de PI**
- 3. Programme de mise en œuvre de stratégie de PI**

Le présent guide porte spécifiquement sur les programmes d'élaboration de stratégies de PI et de mise en œuvre de stratégies de PI.

## Programme d'élaboration de stratégies de PI

### Objectif

Dans le cadre du programme d'élaboration de stratégies de PI, les entreprises en démarrage sont mises en relation avec des professionnels qui les aident à élaborer une stratégie de PI réalisable, afin qu'elles aient une compréhension complète de leur domaine d'intérêt et que leurs décisions soient éclairées par la PI tout au long du processus. Le résultat de ce travail est une stratégie de PI réalisable.

### Montants de financement

Programme d'élaboration de stratégies de PI : Jusqu'à 50 000 \$

## Catégories de subventions

Étape du soutien	Activités	Fournisseurs
<b>Évaluation</b>	Cela peut comprendre des évaluations de base de la technologie, du marché et de la PI pour déterminer la valeur de l'occasion, la valeur de l'investissement dans la PI au moyen d'une stratégie de protection.	Il s'agit d'un coût contractuel qui sera assumé par Springboard Atlantic, bien que les conseillers en PI puissent être à même de fournir un soutien rapide en fonction de leur expérience en la matière.
<b>Recherche</b>	Fournir des services complets de recherche sur la PI, y compris la liberté d'action et l'interprétation d'un praticien de la PI ou de la technologie, ou fournir des avis juridiques officiels (brevetabilité, dépôt de marque de commerce, secret commercial).	Il s'agit d'un coût contractuel qui sera assumé par Springboard Atlantic.
<b>Stratégie</b>	Appuyer la mise au point d'une feuille de route de la PI dans le contexte de l'élaboration d'une stratégie et d'un cadre de gestion de la PI qui conviennent aux entreprises en démarrage.	Il s'agit d'un coût contractuel qui sera assumé par Springboard Atlantic.

**Remarque :** Les entreprises en démarrage qui reçoivent du financement pour élaborer leur stratégie de PI devront couvrir au moins 10 % des coûts admissibles. Par exemple, une contribution de 50 000 \$ à 90 % représente un coût total de projet de 55 555,55 \$, une contribution de 50 000 \$ de Springboard Atlantic et un investissement de 5 555,55 \$ de l'entreprise en démarrage.

## Programme de mise en œuvre de stratégies de PI

### Objectif

Dans le cadre du programme de mise en œuvre de stratégies de PI, les entreprises en démarrage sont mises en relation avec des experts qui les aident à réaliser leur stratégie de PI; elles reçoivent notamment de l'encadrement sur les processus internes nécessaires pour faire en sorte que la protection de la PI s'inscrit dans le fonctionnement et la culture organisationnelle, ainsi que les dépôts de PI. Avant de présenter une demande de financement dans le cadre du programme de mise en œuvre de stratégies de PI, les entreprises de démarrage doivent avoir reçu une formation en personne ou en ligne sur la mise en œuvre de la PI, ainsi que l'expertise de collaborateurs, de conseillers d'AIE ou de conseillers en PI de la province, et avoir mis au point une stratégie de PI.

### Montants de financement

Programme de mise en œuvre de stratégies de PI : Jusqu'à 25 000 \$

### Catégories de subventions

Étape du soutien	Activités	Fournisseurs
<b>Conseil</b>	Comme mentionné ci-dessus, un consultant indépendant fournit un soutien pour la mise en œuvre interne et appuie l'exécution de la protection sous la direction de l'entreprise en démarrage.	Il s'agit d'un coût contractuel qui sera assumé par Springboard Atlantic, bien que les conseillers en PI puissent être à même de fournir un soutien rapide en fonction de leur expérience en la matière.
<b>Dépôt de PI</b>	Frais de dépôt	Il s'agit d'un coût contractuel qui sera assumé par Springboard Atlantic.

**Remarque :** Les entreprises en démarrage qui reçoivent du financement pour mettre en œuvre leur stratégie de PI devront couvrir au moins 10 % des coûts admissibles. Par exemple, une contribution de 25 000 \$ à 90 % représente un coût total de projet de 27 777,77 \$, une contribution de 25 000 \$ de Springboard Atlantic et un investissement de 2 777,77 \$ de l'entreprise en démarrage.

## Lignes directrices pour la présentation des demandes

### Dépenses admissibles

- Les frais liés au dépôt, à la poursuite et à l'enregistrement de PI auprès de bureaux de PI, y compris l'analyse du contexte de la PI, la rédaction de demandes de PI, le dépôt de demandes de PI, la requête d'examen de demandes de PI, la poursuite de demandes de PI, et les frais de dépôt et d'enregistrement de demandes de protection officielles des droits de PI;
- Les services contractuels pour effectuer des évaluations de la PI, y compris des recherches de base, des études de marché et des analyses technologiques;
- Les services contractuels pour produire des rapports de recherche officiels sur la PI;
- Les services contractuels pour élaborer une stratégie de PI et un plan de gestion de la PI.

### Dépenses non admissibles

- Les frais de litiges, y compris l'application des droits de PI à l'encontre d'un tiers;
- Les frais de licence permanents des entreprises en démarrage;
- Les frais de gestion ou de renouvellement des demandes ou des enregistrements de PI;
- Les coûts liés à la contrefaçon et à l'application de la loi;
- Les coûts liés au remboursement ou au refinancement d'une dette existante;
- Les coûts liés à l'achat d'un actif pour une valeur marchande supérieure à la juste valeur marchande dudit actif;
- Les coûts d'amortissement;
- Les coûts d'acquisition de terrains, de bâtiments ou de véhicules;
- Les frais d'achalandage.

### Critères d'admissibilité

Seules les demandes complètes qui répondent aux critères suivants seront examinées :

#### **Potentiel de transfert des connaissances et des technologies et avantage commercial potentiel**

- Protection, soutien et création de PI viable sur le plan commercial
- Avantages sociaux et commerciaux prévus et avantages prévus pour le Canada atlantique
- Détermination et évaluation des marchés potentiels et des applications commerciales
- Compréhension manifeste d'un plan de commercialisation et de son incidence sur la croissance de l'entreprise

#### **Propriété intellectuelle**

- Compréhension des avantages potentiels de la protection de la PI (brevet, droit d'auteur, secret commercial, etc.)
- Compréhension des avantages de positionnement de la PI en matière de stratégie commerciale

#### **Critères scientifiques et techniques**

- Fondement scientifique, technique ou social pour l'application commerciale prévue
- Faisabilité du projet – complexité technique, risque technique

- Potentiel de protection de la PI (description des efforts de recherche actuels)
- Susceptible de bénéficier de la protection de la PI

## Présentation des demandes

Les demandes **doivent être soumises par voie électronique avant 17 h HNA le premier jour ouvrable de chaque mois.**

### Processus d'évaluation

Le comité d'évaluation du programme de financement APIA se réunit tous les mois. Les demandes sont traitées et examinées par le comité d'évaluation. Si des renseignements supplémentaires sont nécessaires, le demandeur sera contacté avant la réunion du comité ou à la suite de l'examen du comité, à la demande de ce dernier.

### Droit de propriété intellectuelle

Springboard Atlantic ne revendique aucun droit à l'égard de la propriété intellectuelle produite par les entreprises en démarrage auxquelles elle a offert du soutien dans le cadre de son programme de financement. **Les demandeurs sont priés de ne pas divulguer de propriété intellectuelle.**

### Approbations conditionnelles et demandes révisées

Les demandes approuvées sous condition nécessitent généralement des éclaircissements mineurs sur les renseignements manquants ou d'autres éléments administratifs, comme des précisions ou des justifications budgétaires. Les approbations conditionnelles permettent de confirmer le respect des conditions et d'octroyer un financement sans autre examen du comité d'évaluation du programme de financement APIA.

**Le demandeur peut choisir de poursuivre le travail qui a été approuvé sous condition, mais les dépenses ne seront remboursées que s'il respecte les conditions requises et s'il a reçu une confirmation par écrit de Springboard Atlantic que sa demande a été approuvée.**

Le comité d'évaluation peut exiger la présentation d'une demande révisée et reporter la décision de financement à une réunion ultérieure. Avec l'accord du comité d'évaluation, la demande peut aussi être soumise à un vote électronique si des renseignements supplémentaires sont nécessaires et que les délais sont serrés. Si le comité d'évaluation a des questions ou des préoccupations plus pointues, le demandeur sera prié d'apporter des précisions et de présenter une demande révisée. Les demandes peuvent être présentées jusqu'à trois fois. Les demandes révisées doivent répondre aux préoccupations et aux questions soulevées par le comité d'évaluation.

## Conditions

- Toutes les dépenses doivent être conformes aux accords de contribution de Springboard.
- Le demandeur est responsable des dépenses et des engagements supérieurs au montant accordé.
- Le demandeur et/ou le fournisseur doivent fournir une preuve de paiement, y compris les reçus ou tout autre document attestant de l'investissement de l'entreprise en démarrage. Ils doivent conserver une preuve des dépenses en cas de demande des vérificateurs.
- Les changements au projet doivent être approuvés avant d'engager des dépenses. Les demandes de prolongation de la durée du projet et d'augmentation du coût du projet doivent être faites avant d'engager des dépenses et ne sont pas accordées automatiquement.
- Le demandeur reconnaît que tous les renseignements communiqués dans le cadre d'une entente avec Springboard Atlantic, y compris des renseignements personnels contenus dans des dossiers ou des rapports d'information, de vérification, d'évaluation ou autres, peuvent être fournis au gouvernement fédéral à des fins d'évaluation, de vérification et de programmation.
- Le demandeur doit répondre aux questions dans tous les rapports de suivi.
- Il doit produire un rapport final un mois après la fin du projet. Il doit inclure toute couverture médiatique ou toute histoire de réussite concernant l'activité.
- Le soutien financier fourni par ISDE et par Springboard sera reconnu dans tous les documents relatifs au projet publiés par le bénéficiaire du financement. Les participants conviennent également que Springboard Atlantic peut publier le montant octroyé et le nom de l'entreprise dans des communications externes. On peut s'adresser aux entreprises pour d'autres activités médiatiques ou de sensibilisation.

## Personnes-ressources du programme APIA

Niraj Shukla, directeur du programme APIA

1 709 689-9907

[nshukla@springboard.ca](mailto:nshukla@springboard.ca)

À déterminer, gestionnaire financier du programme APIA  
adresse courriel

téléphone

Daryl Genge, président-directeur général, Springboard Atlantic

1 902 421-5678

[dgenge@springboard.ca](mailto:dgenge@springboard.ca)